

# Key Account Manager (m/w/d)



Augsburg



Full-time employee



ab sofort



## Kommen Sie in unser Team - wir freuen uns auf Sie!

Die European Bank for Financial Services GmbH (ebase®) ist ein Unternehmen der FNZ Group mit Sitz in Aschheim bei München. Mit über 20 Jahren Erfahrung in der Depotverwaltung begeistern wir unsere Mitarbeiter und Kunden.

Als Vollbank bieten wir neben umfassenden Dienstleistungen im Depotgeschäft auch die Finanzportfolioverwaltung sowie das Einlagengeschäft an. Wir sind der Full-Service Partner für Finanzvertriebe, Versicherungen, Banken, Vermögensverwalter, Kapitalverwaltungsgesellschaften und FinTechs.

Zu unserem Produkt- und Leistungsspektrum zählen neben Investment-, VL- und Wertpapierdepots auch Lösungen für die standardisierte Fondsvermögensverwaltung und die betriebliche Altersversorgung.



### Ihre Aufgaben:

Key Account Manager (m/w/d) für alle definierten Zielsegmente mit einem Schwerpunkt auf Betreuung und Akquise von IFA's, Vermögensverwaltern, Banken und Versicherungen

#### Akquisition

- Akquise von neuen Kooperationspartnern und Kunden
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien und -konzepten
- Initiierung von Marktbeobachtung/-analyse und Erstellung von Targetlisten und Definition von neuen Zielsegmenten
- Präsentation der ebase und des Leistungsspektrums auf Management und Vermittler-Ebene der Kooperationspartner
- Verantwortung für Abstimmung der spezifischen Kundenanforderungen mit dem Kooperationspartner und den ebase internen Einheiten
- Selbständige Vertragsverhandlungen und –abschluss mit dem Kunden in Abstimmung mit den Justitiaren und Bereichsleitung/ Geschäftsführung
- Dokumentation der Sales Aktivitäten sowie Follow Up
- Abstimmung der Kunden- /Kontaktliste mit anderen Key Accountsegmenten und der Bereichsleitung (Cross-Selling)

- Erstellung von Angeboten inklusive Konditionentabellen
- Begleitung des Kunden bei Aufnahme des Geschäftsbetriebes und dem Aufbau der Bestände
- Übernahme von Akquisitionsterminen/ Präsentationen in anderen Key Account-Segmenten

## Kundenbetreuung

- Nachfrageorientierte Ausweitung des Leistungsspektrums für Kunden
- Angebotserstellung und Begleitung der Umsetzung von neuen Kundenrequests
- Controlling der Bestandsentwicklung und Konditionierung, ggf. Anpassung der Konditionen
- Kontinuierliche Kontaktpflege mit den Kunden
- Cross-Selling neuer Funktionalitäten und des bestehenden Leistungsspektrums
- Aktive Betreuung der Kooperationspartner, Vermittler und Multiplikatoren
- Schulungen bzgl. ebase Leistungsspektrum vor Ort
- Vertriebspotenziale erkennen und Cross-Selling
- Mitarbeit in Projekten
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien, -konzepten
- Durchführung von Vertriebsmaßnahmen



## Ihre Qualifikationen:

- Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Finanzdienstleistungsvertrieb
- Verhandlungsgeschick und Erfahrung bei Vertragsgestaltung
- Berufserfahrung und Erfahrung im Vertrieb / Umgang mit Kunden
- Souveränes Auftreten bei Kunden und in der Öffentlichkeit, Präsentations- und Verhandlungssicherheit
- Einschlägige Erfahrung in der Betreuung von B2B-Kunden
- Idealerweise aktives und ausbaufähiges Netzwerk im Markt
- Kenntnisse des Geschäftsmodells, der Strategie, des Leistungsspektrums sowie der allgemeinen Arbeitsabläufe und Prozesse der ebase
- Bereitschaft zu mehrtägiger Reisetätigkeit
- Verständnis der ebase Provisionsstrukturen sowie der Orderprozesse



## Wir bieten Ihnen:

- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Gute Verkehrsanbindung (direkt neben S-Bahn-Station sowie Autobahnausfahrt)
- Moderne Büroräume & ergonomische Arbeitsplätze
- Zuschuss zum öffentlichen Nahverkehr sowie Parkplätze vor Ort
- Fahrrad-Leasing
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen
- Mitarbeiterangebote & -rabatte bei namhaften Marken

Sie denken, wir sollten uns kennenlernen?

Dann bewerben Sie sich jetzt mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen und Ihrer Gehaltsvorstellung online.

[Jetzt bewerben](#)

## Mehr über uns

Sie möchten mehr über ebase erfahren oder einfach nur wissen, wie Ihr zukünftiger Berufsweg aussehen könnte?

[Unternehmensprofil](#)

[Ihr Weg zu uns](#)



[Impressum](#) [Datenschutz](#)

© 2020 European Bank for Financial Services GmbH (ebase®)